

副業する金融マン

2022/4/8

あおぞら銀行

宮入 則之

Agenda

1. 自己紹介
2. 副業について
3. 得られたもの
4. お伝えしたいこと

Agenda

1. 自己紹介
2. 副業について
3. 得られたもの
4. お伝えしたいこと

自己紹介

◆名前：宮入 則之

◆会社：株式会社あおぞら銀行

◆部署：名古屋支店 コンサルティング営業第一課長

<略歴>

個人、金融法人・事業法人営業（専門はREIT、不動産）を経て個人営業の企画本部にて商品導入、オペレーションの改善、システム導入等プロジェクトマネジメントを担当。

現在はマネージャーとして富裕層向け資産運用、事業承継業務に従事。

<資格、執筆等>

不動産証券化マスター

グロービス経営大学院大学経営研究科経営専攻(MBA)修了

(一財)生涯学習開発財団認定プロフェッショナルコーチ

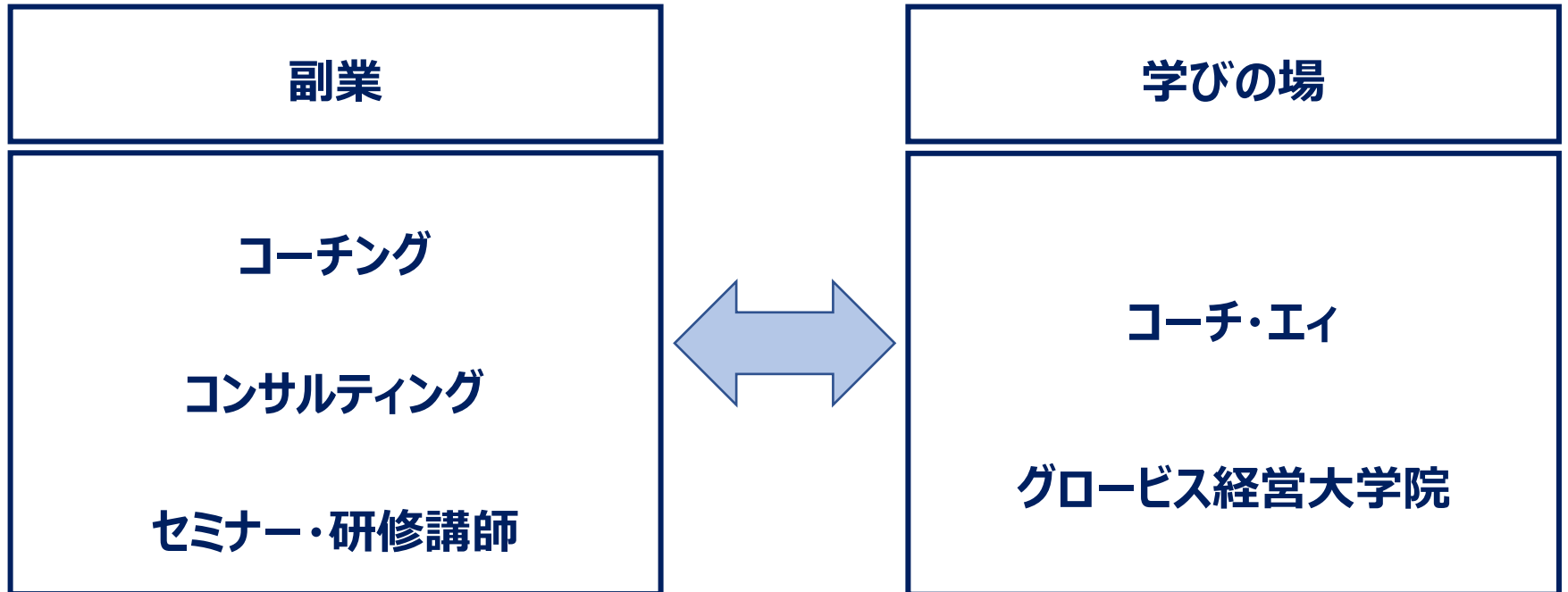
近代セールス 投資信託の提案につなげるきっかけトーク（連載中）

Agenda

1. 自己紹介
- 2. 副業について**
3. 得られたもの
4. お伝えしたいこと

副業の理由

学んだことを実践し、自分の市場価値を高めるため



副業の受注ルール

受注ルールは以下のうち1つ以上を満たすこと。自分に対して理由が説明出来ないことはやらない。特に知り合い案件は最初の線引きが肝心。

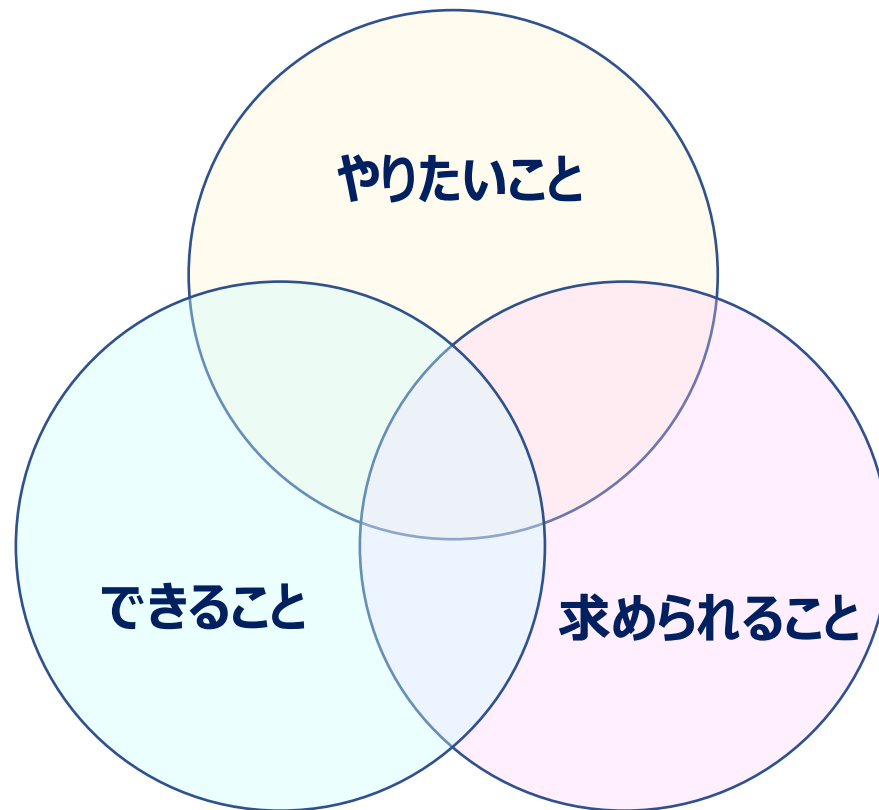
- ① お金を稼げるか？
- ② 経験は得られるか？
- ③ やりたいことか？

Agenda

1. 自己紹介
2. 副業について
- 3. 得られたもの**
4. お伝えしたいこと

得られたもの

仕事を変えることなく、「やりたいこと、できること、求められること」が一致した状態を体験し、理解できたこと。



Agenda

1. 自己紹介
2. 副業について
3. 得られたもの
4. **お伝えしたいこと**

お伝えしたいこと

- ◆自分のキャリアプランの全貌を考える
- ◆自分のゴールに近づくための最適解を考える。仕事に専念する方が良いのか？副業をするのが良いのか？
- ◆自分を安売りしない（会社はいくらの時給単価で雇ってる？）
- ◆自分の「体力（健康）・時間・お金」が有限のリソースであることをきちんと認識する

問い合わせ先

ご感想、ご相談、ご依頼等ございましたら、
以下までお願い致します。

メール：no.miyairi1219@gmail.com

FBアカウント:宮入 則之

<https://www.facebook.com/noriyuki.miyairi/>

※FB申請時には熱金参加したことを添えて頂けるとありがたいです。